

**Облачные СЭД
Миф или реальность?**



Riverdoc

Мифы об облаках:



1. Облака обходятся дороже собственных ресурсов
2. Собственные сервера защищены сильнее, чем облако
3. Облако менее надежно, чем свой сервер
4. Облаками пользуются только большие компании
5. Облака решают все проблемы Заказчика





Прогнозы развития облачных сервисов

1. МИР

Gartner: «к 2025 году более 85% организаций переориентируются на облачные решения и будут считать его приоритетным направлением». Расходы на облачные сервисы в 2023 году вырастут на 20,7%

2. РОССИЯ

Объем российского рынка ПО корпоративного уровня, предлагаемого в качестве услуги (модель SaaS), по итогам 2020 года увеличился на 28% в сравнении с 2019-м. В 2017-2019 гг. темпы роста рынка измерялись 56%, 37% и 29% (J'son & Partners Consulting)



Потребность в облачных решениях растет гораздо быстрее, чем рынок ИТ в целом. SaaS — самый популярный сегмент рынка облачных услуг.

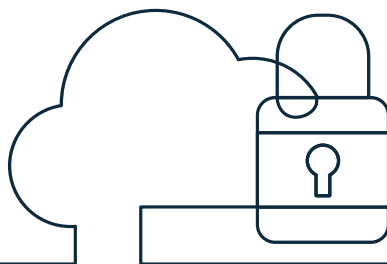
- Динамика роста выручки участников рейтинга SaaS
- Динамика выручки участников рейтинга CNews100
- Выручка участников рейтинга SaaS, Рмлрд

Типы облачных СЭД



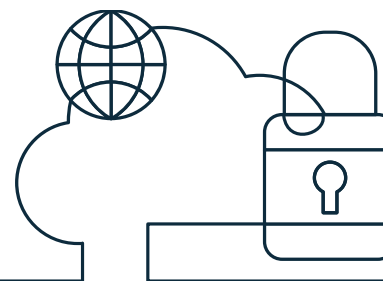
Публичные СЭД

На одном сервере хранится информация сразу нескольких клиентов



Частные СЭД

Техническая инфраструктура каждого клиента живет отдельно и принадлежит только одной организации



Гибридные СЭД

Сочетают в себе свойства первых двух. При использовании гибридной модели данные периодически мигрируют из частного облака в публичное и обратно

Отношение к облачным сервисам у бизнеса. Результаты Customer Development



1. Малый бизнес

- Нам еще рано СЭД, хватает почты и Google Drive
- Чаще выбираю облачные решения. Я не 100% уверен в стабильности компании на длинной дистанции, чтобы вкладывать деньги в свои сервера
- Не вижу проблем в использовании облака

2. Средний бизнес

- Это удобно. Стараемся выбирать облачные решения
- Мне легче вписаться в бюджет при периодических списаниях
- IT – не наш главный профиль, поэтому стараемся идти в SaaS
- Не приходится думать об обновлениях и сопровождении

3. Крупный бизнес

- Пока все внутри. Даже не смотрим в сторону облаков
- Готовы, если они будут соответствовать требованиям по безопасности
- Считаю, что облака ничем не хуже систем, развернутых в контуре компании
- Если только какие-нибудь порталы. Документы только on-premise



Riverdoc Cloud. Наш облачный опыт

1. Выбор платформы
2. Запуск проекта. Оценка спроса на облако
3. Проектные кейсы
 - Персональный стенд для «попробовать»
 - Быстрый старт проекта в облаке
 - Апробация системы в облаке, далее перенос на свой сервер
4. Размещение в Yandex Cloud Marketplace

Yandex Cloud



Реестр программного обеспечения



Cloud Security Alliance



Общий регламент защиты данных (GDPR)



Международная организация по стандартизации (ISO)



№152-ФЗ «О персональных данных»



ГОСТ Р 57580



Payment Card Industry Data Security Standard



Кому подойдет облачная СЭД?

1. Малый бизнес

- Потребность: низкая
- Но если она существует, то облако – безальтернативный вариант

2. Средний бизнес

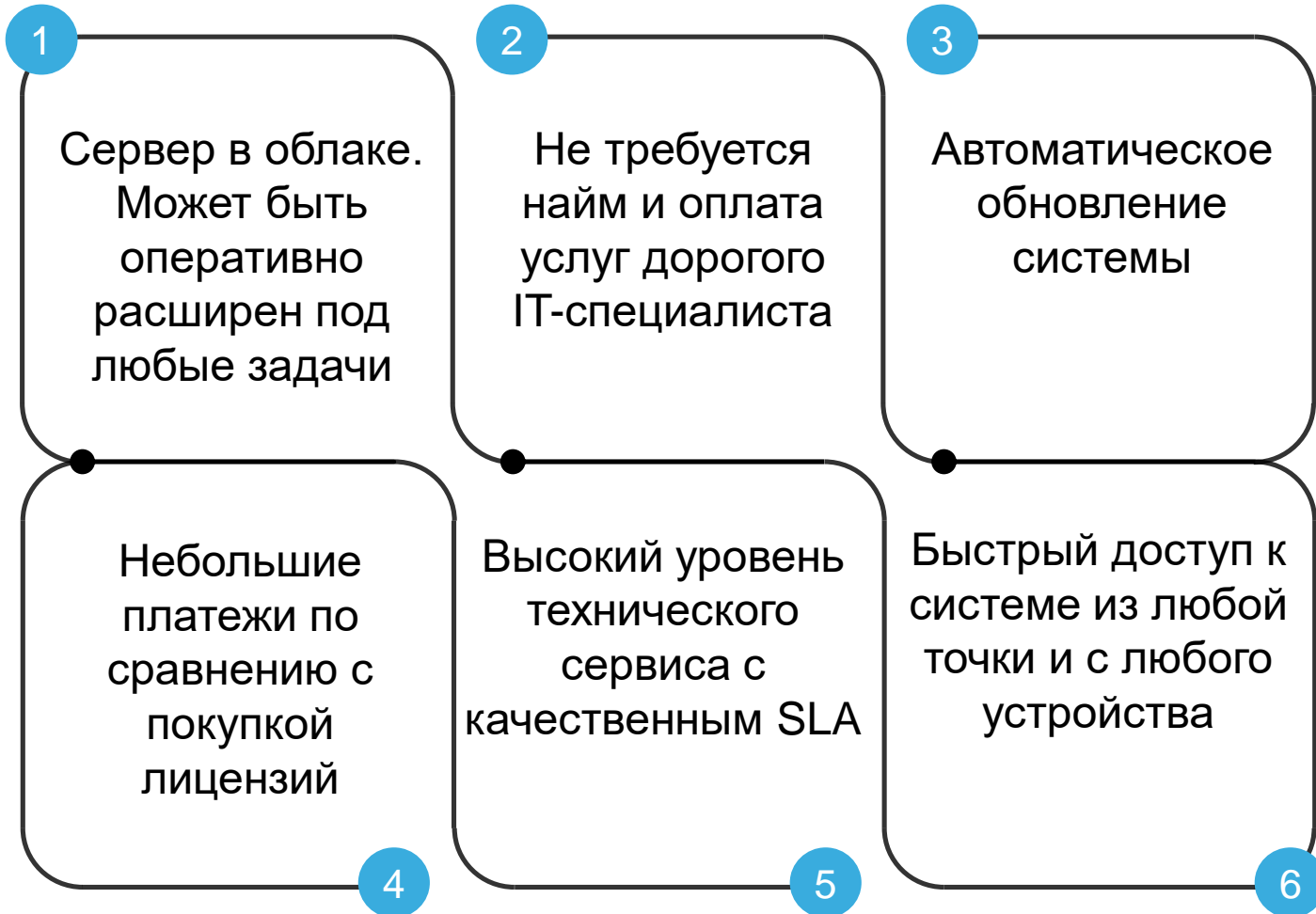
- Потребность: высокая
- Если не хотят держать у себя IT-компетенции
- Если бюджет не позволяет сразу купить локальную установку
- Если важен быстрый доступ к системе из любой точки
- Особенно актуально для распределенных компаний

3. Крупный бизнес

- Потребность: низкая
- Быстро развернуть СЭД в облаке, провести опытную эксплуатацию, перенести решение в локальную сеть
- Запуск пилотных решений



Итого. Плюсы использования облаков





Простые решения сложных задач



ntik.ru



riverdoc.ru

Чернов Дмитрий
Chernov_D_V@ntik.ru
50

Product manager
+7 (951) 651-56-

