



Параллельные прямые:

Когда it ландшафт не пересекается с интересами бизнеса.

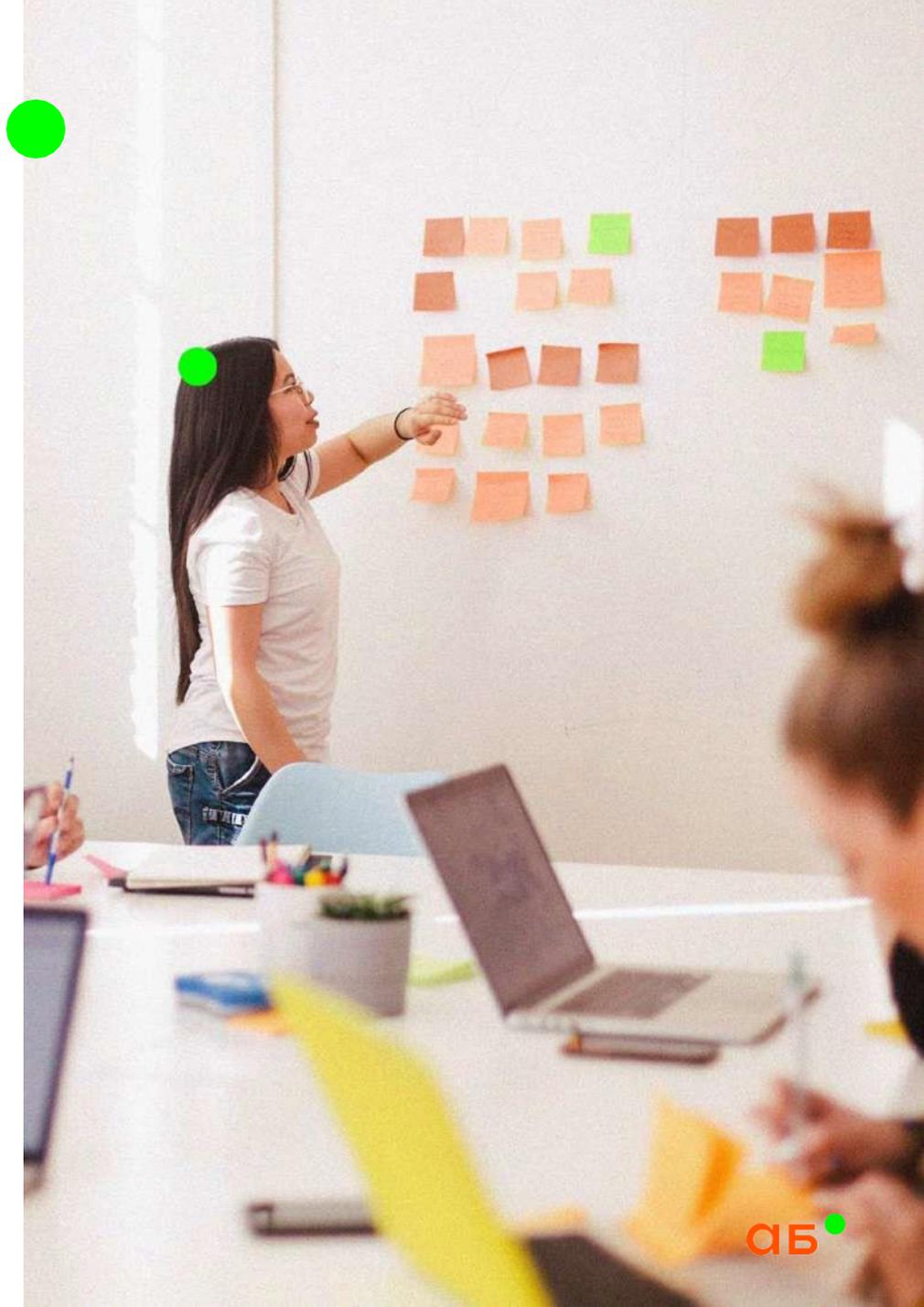
Как прийти к точке сборки.

**АБСОЛЮТ
БАНК**

Драйверы изменений ИТ ландшафта

- Регуляторное развитие
- Рост скорости изменений
- Тренд на импортозамещение
- Трансформация бизнес стратегии
- Стремление к унификации решений
- Переход от продуктоцентричности к клиентоцентричности

Внедрено более 30 новых
ИТ сервисов за 2 года





АБС - сердце банка

Что важно для успешного перехода:

- Понимание ценности для каждого из бизнесов
- Осознание отсутствия пути назад
- Лидер с полномочиями
- Итеративный подход

Смена АБС - год спустя
- полёт отличный

Инфраструктура

- облака это не только

- Time to Market
- Pay as you grow
- Managed решения
- Конвейер поставок
- Прозрачное ценообразование

ВІ для продуктовых команд и проверки гипотез



Как малый растёт до среднего

На что способна ваша цифровая платформа:

- Масштабирование
- Унификация сервисов
- Укрупнение процессов
- Быстрые эксперименты

Аппетит приходит во время еды



Дружим семьями - унификация сервисов

Клиентоцентричность:

- Единый CRM
- Единый архив
- Централизованный мониторинг

**ИТ Ландшафт
объединяет
бизнес блоки**



ИТ Ландшафт важнее Бизнес ●

Нацелен на:

- Масштабируемость,
- Time to market,
- Управление TCO

Невозможен без:

- Коллаборации с партнёрами,
- Облачных сервисов,
- Результата для бизнеса

**Только в тандеме
с бизнес стратегией**



АБ



Михаил Епихин

Директор департамента развития
финансовых технологий Абсолют Банка