



**ingenix
group**

responsible upstream
solutions

Отечественное ПО для нефтегазовой отрасли: 10 лет спустя

20 июня 2023 года

conews
CONFERENCES



2023 г.: INGENIX GROUP СЕГОДНЯ

Реализовано
консультационных
договоров

130+

Внедрено лицензий
Cloud vs on Premise

25% - 75%

Разработано
программных
продуктов
и сервисов

9

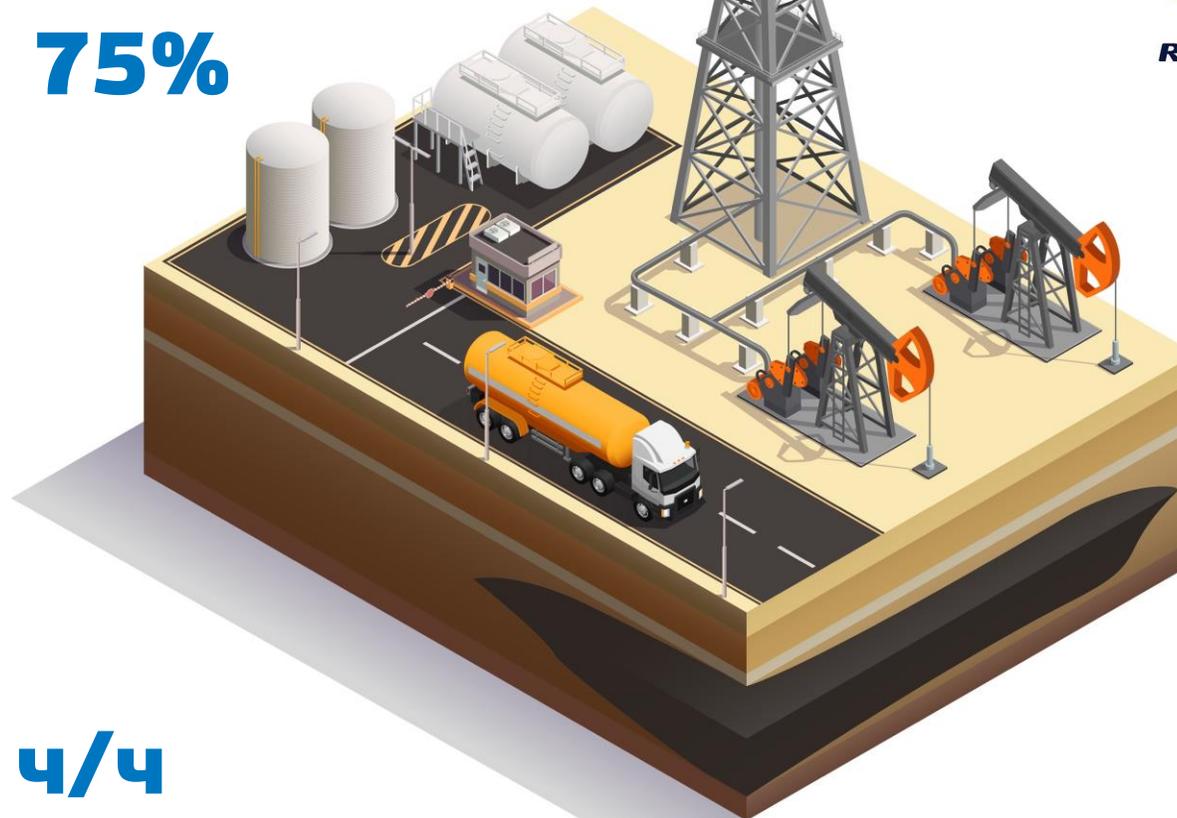
Сформирована БД
объектов-аналогов

1800+

Техническая
поддержка

1000+ ч/ч

**СРЕДИ НАШИХ
КЛИЕНТОВ**





2011 г.: INGENIX GROUP НАЧИНАЕТ ОКАЗЫВАТЬ УСЛУГИ ПО ТЭО НЕФТЕГАЗОВЫХ ПРОЕКТОВ

Основные клиенты

Банки

Инвестиционные фонды

Вызовы для Ingenix Group

Занять свою нишу на рынке услуг по технико-экономической оценке (ТЭО)

Повысить надежность оценки за счет автоматизации инструментов работы с базами данных стоимостей объектов обустройства

Повысить скорость оценки за счет автоматизации расчетных операций

Проблемы банков при оценке потенциала нефтегазовых проектов

Отсутствие релевантных БД

Низкое качество экспертизы (высокий процент погрешности)

Длительные сроки выполнения оценки





2012 г.: ОЦЕНКА СУЩЕСТВУЮЩЕГО ИТ-ЛАНДШАФТА



Российского ПО для предпроектной оценки (pre-FEED) на рынке нет



Есть американский софт, которым пользуются нефтяники во всем мире:

QUE\$TOR



IHS Markit™

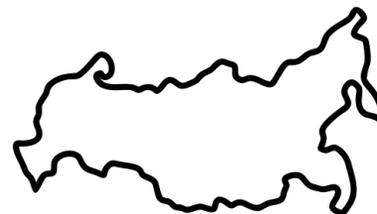
НО

Базы данных **Que\$tor**

Россия = 1 регион

Нет базы данных аналогов / бенчмарков

Нет возможности хранить и использовать корпоративные базы данных



Российских пользователей (в большинстве своем, сметчиков) это не устраивает.

Большие погрешности при оценке стоимости строительства объектов для территории РФ.

Надо создавать собственный комплекс – аналог Que\$tor (импортозамещение!)



2012 г.: ВЫБОР БИЗНЕС-КОНЦЕПЦИИ

30%



Консалтинг в области ТЭО
нефтегазовых проектов

70%

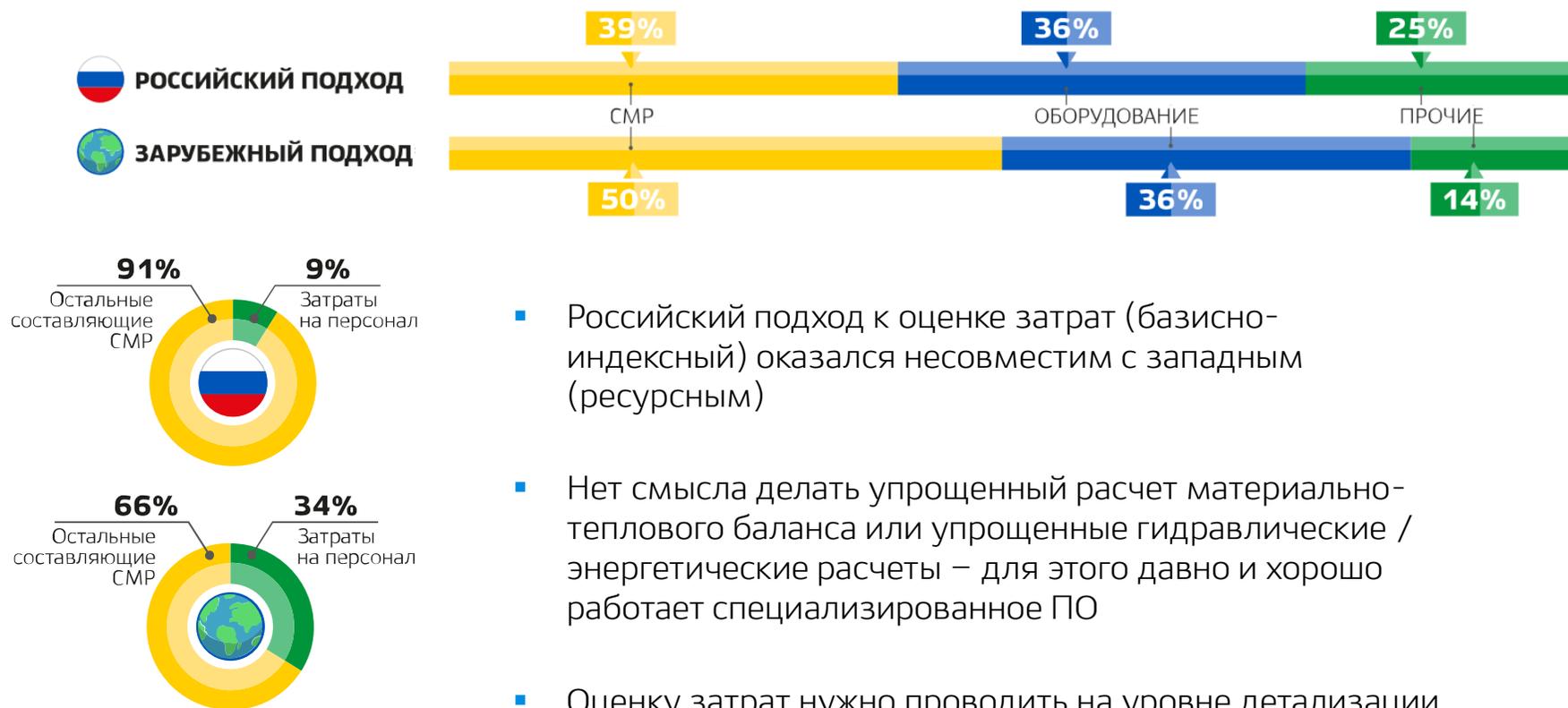


Продажа лицензий на ПО и
услуг по техподдержке

Делаем ставку на продажу лицензий

2013-2015 гг.: ЧТО НЕ ТАК С ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕМ?

Отличия российского и зарубежного подходов к оценке стоимости строительства нефтегазовых объектов (на примере дожимной компрессорной станции)



Подробнее по ссылке.
Инфографика Ingenix Group

- Российский подход к оценке затрат (базисно-индексный) оказался несовместим с западным (ресурсным)
- Нет смысла делать упрощенный расчет материально-теплого баланса или упрощенные гидравлические / энергетические расчеты – для этого давно и хорошо работает специализированное ПО
- Оценку затрат нужно проводить на уровне детализации, позволяющем в дальнейшем проводить сквозной анализ (ТЭО – ПСД – РД – КС)

Полный аналог рынку оказался не нужен



2015-2019 гг.: ЧТО НЕ ТАК С БИЗНЕС-КОНЦЕПЦИЕЙ?



Exit

БАШНЕФТЬ

ТНК-БР

REPSOL

OMV

SHELL



Столько лицензий рынку оказалось не нужно



2020 г.: К ЧЕМУ ПРИШЛИ В ИТОГЕ

10.01.2019 Включено в
реестр российского ПО



Минцифры
России

INGENIX COST MANAGER

QUESTOR

Методика оценки адаптирована к российской структуре затрат (структура сводного сметного расчета). Многоуровневая структура с детализацией до единиц оборудования.

Да

Нет

Россия = 18 регионов (основные нефтегазодобывающие). Более 1800 типовых объектов аналогов

Да

Нет

Класс точности оценки (по классификации MAPСИ)

3-5

5

Использование стоимостных моделей для расчета стоимости по технологическим характеристикам объектов.
Встроенный картографический модуль

Да

Нет

Возможность использования в корпоративных интеграционных решениях (REST API, НСИ, справочники, макроэкономические параметры, корпоративные данные по стоимости объектов 1С и ГрандСмета, кастомизация).

Да

Нет



ИЗВЛЧЕННЫЕ УРОКИ

Импортозамещение

Процесс не является самоцелью. Необходим процесс адаптации к реалиям. Такой процесс может занять годы.

Гибкость

Нужна гибкость и действующая система управления изменениями при корректировке бизнес-концепции.

Взаимодействие

Важно постоянное взаимодействие отраслевых экспертов и ИТ-специалистов на протяжении всего жизненного цикла ПО



Развитие консалтинга переформатировало требования к ПО



Наличие собственного программного решения обеспечивает качество консультационных услуг



Ленинский проспект, д. 15А
Москва, 119071
Тел. +7 (495) 783-00-09

www.ingenix-group.ru