

Куда заказчику податься, или страдания по железу



Алексей Учакин

Руководитель департамента
инфраструктуры EdgeЦентр



1

Куда заказчику податься, или страдания по железу



Центр облачных и edge-решений для бизнеса



Резиденты
«Сколково»



Входим в Eurasia
Trade Council



Члены АРПП
«Отечественный
софт»



IT-компания,
аккредитованная
Минцифры



Зарегистрированы
в реестре отечественного ПО





EdgeЦентр в цифрах

Мощная инфраструктура для любых проектов

3 000+



Физических
серверов

30+



Точек
присутствия

10+ Тбит/с



Ежедневные
пиковые нагрузки

>3 Тбит/с



Атак отражаем
ежедневно



Передовые облачные и edge-решения от единого вендора



CDN

Доставка любого контента быстрее, чем за 30 мс



Облако

Масштабируемая облачная инфраструктура



Стриминг

Решение любых технических вопросов, связанных с видео



Хранилище

Хранение данных в облаке близко к пользователям



Защита

Комплексная защита от DDoS-атак, хакеров и ботов для инфраструктуры, веб-сервисов и API



Хостинг

Надёжные виртуальные и выделенные серверы для разных задач



QA-центр

Тестирование игр, сайтов и приложений на всех стадиях разработки и запуска



DNS

Быстрый DNS-хостинг для ускорения и повышения отказоустойчивости ваших ресурсов



Управление IT-инфраструктурой

Полный IT-аутсорс без лишних вложений



Разработка софта

Разработка полного цикла: от дизайна архитектуры до внедрения

Нам доверяют тысячи крупных компаний из разных сфер



ТИНЬКОФФ



lamoda



TenChat

VOLKSWAGEN

GROUP RUS

TELLSY



skyeng

GETCOURSE



FitStars



flowwow



УМСКУЛ



Содержание

Процесс отлития гипса завершен, заказчик уходит

Мы сталкиваемся с проблемой наличия большого количества иностранного оборудования, отсутствия технической поддержки и гарантий.

Какие дальнейшие действия следует предпринять?

1





Содержание

Процесс отлития гипса завершен, заказчик уходит

Мы сталкиваемся с проблемой наличия большого количества иностранного оборудования, отсутствия технической поддержки и гарантий.

Какие дальнейшие действия следует предпринять?

1

Вопрос импортозамещения: длительный, затратный и сложный

Рекомендации для отечественных производителей, чтобы установить с ними более тесное взаимодействие.

2





Содержание

Процесс отлития гипса завершен, заказчик уходит

Мы сталкиваемся с проблемой наличия большого количества иностранного оборудования, отсутствия технической поддержки и гарантий.

Какие дальнейшие действия следует предпринять?

1

Вопрос импортозамещения: длительный, затратный и сложный

Рекомендации для отечественных производителей, чтобы установить с ними более тесное взаимодействие.

2

В какой степени облачные технологии могут быть полезны?

Перераспределение нагрузок с проблемных областей на более эффективные.

3





Ситуация на данный момент

В контексте ситуации, когда значительное число компаний обладает обширным парком приобретенного оборудования, возникает ряд проблем.

С 2022 года отсутствует техническая поддержка, гарантийные обязательства истекли, а поставщик отказывается от дальнейшего обслуживания. В свете этих обстоятельств, оборудование неизбежно начинает терять свою функциональность и актуальность.

Вопрос заключается в том, **какие действия следует предпринять в данной ситуации?**



Поддержание работоспособности парка



**Платное обслуживание:
диагностика, ремонт
и замена**

1



Поддержание работоспособности парка



**Платное обслуживание:
диагностика, ремонт
и замена**

1



**Приобретение бывших
в употреблении
предметов**

2



Поддержание работоспособности парка



**Платное обслуживание:
диагностика, ремонт
и замена**

1



**Приобретение бывших
в употреблении
предметов**

2



**Привлечение специалистов
на постоянную работу
и целенаправленный поиск
запасных частей и их
аналогов**

3



Обновление парка

Закупать «как раньше», параллельный импорт

- 1 Вопрос сроков и стоимости
- 2 Тема гарантии
- 3 Объемы



Обновление парка

Закупать «как раньше», параллельный импорт

- 1 Вопрос сроков и стоимости
- 2 Тема гарантии
- 3 Объемы

1

Закупка «отечественного»

- 1 «Недостаточно просто существовать»
и «Вы будете следовать за нами» —
основной заказчик это КИИ
- 2 Качество продукции
- 3 Подход «**независимо от качества,
вы будете вынуждены приобрести**»:
покупка неизбежна и улучшение
качества не является приоритетом.
- 4 «**Те, кто меняет ярлыки**» — они часто
подвергаются критике, но для
определенной ниши это актуально.

2



Обновление парка

Закупать «как раньше», параллельный импорт

- 1 Вопрос сроков и стоимости
- 2 Тема гарантии
- 3 Объемы

1

Закупка «отечественного»

- 1 «Недостаточно просто существовать» и «Вы будете следовать за нами» — **основной заказчик это КИИ**
- 2 Качество продукции
- 3 Подход «**независимо от качества, вы будете вынуждены приобрести**»: покупка неизбежна и улучшение качества не является приоритетом.
- 4 «**Те, кто меняет ярлыки**» — они часто подвергаются критике, но для определенной ниши это актуально.

2

Закупка б/у

Для кого-то может оказаться выходом, но тут есть свои подводные камни.

3



Эксплуатация парка

Внедрение нового поставщика всегда связано с возникновением дополнительных сложностей.

1





Эксплуатация парка

Внедрение нового поставщика всегда связано с возникновением дополнительных сложностей.

1

Отечественный поставщик сервисов может увеличить сложности в десять раз и вызвать настороженное отношение со стороны команды эксплуатации, что аналогично прежнему отношению к китайским производителям.

2





Поддержание работоспособности парка



Миграция

1



Поддержание работоспособности парка



Миграция

1



Нагрузка

2



Поддержание работоспособности парка



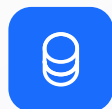
Миграция

1



Нагрузка

2



Стоимость

3

Спасибо!

Буду рад ответить
на ваши вопросы

edgecenter.ru



Алексей Учакин

Руководитель департамента
инфраструктуры EdgeЦентр

Телефон

+7 (921) 425-00-92

Почта

aleksey.uchakin@edgecenter.ru

EdgeЦентр в Telegram

