



Вебинар

Годовой отчёт:

Тренды и инструменты
визуальной привлекательности

02.04.24



Глеб Калкутин

О компании

Quillis

Компания – разработчик собственных продуктов Quillis Ecosystem с командой с многолетним опытом в аналитическом консалтинге и визуализации данных.



 quillis.ru

 sales@quillis.ru



Годовой отчет: тренды и инструменты визуальной привлекательности



Неверные управленческие решения



Человеческий фактор



Падение эффективности бизнеса



Тренды в аналитике



Автоматизированная аналитика

Расширенная аналитика для адаптации технически сложных расчетов для бизнес-пользователей



Связанность данных

Подготовка данных, связь с источниками данных, отчетность



Дата-сторителлинг

Объединение интерактивной визуализации данных с техниками повествования в понятной и легкой форме



Коллаборация

Предоставление пользователям среды взаимодействия для совместной работы

Проблемы подготовки отчётов

- Проблема достаточности и качества данных
- Проблема сбора данных
- Проблема функциональности и доступности ПО
- Проблема визуализации данных
- Проблема анализа данных
- Проблема согласования
- Проблема выводов

Мотивация для автоматизации



Минимизация
человеческого фактора



Сокращение затраченных
ресурсов



Больше сил
и времени на развитие

Почему не BI?



Ограниченный функционал BI



Визуальный эффект



Восприятие информации



Наш опыт

ЗАКАЗЧИК: NDA

ОТРАСЛЬ: Промышленность

ПРОБЛЕМАТИКА

- Отсутствие достоверности информации
- Утечка информации
- Не оперативные управленческие решения
- Стагнация прибыли

РЕШЕНИЕ

- Централизация ключевой информации о финансовых потоках в едином инструменте
- Цифровая копия для анализа ключевых процессов
- Новая структура поставки данных
- Интеграция с имеющимися сервисами
- Инструменты планирования и бенчмаркинга

РЕЗУЛЬТАТ

- Полная автоматизация и прозрачность внутренних аналитических процессов
- Прирост внешних инвестиций
- Повышение финансовой стабильности
- Сокращение времени на рутинные задачи у внутренних аналитиков
- Новые возможности для развития
- Увеличение чистой прибыли компании на 7%

Финансовые результаты

Выручка +16%
1.5 млрд ₹

• Собственно продаж 1.1 млрд ₹ • Валовая прибыль 400 млн ₹

Валовая прибыль +16%
400 млн ₹

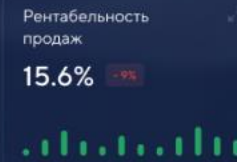
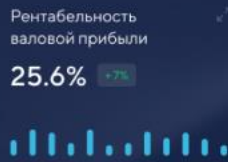
• Операционные доходы 250 млн ₹ • Операционные расходы 150 млн ₹

Операционная прибыль +6%
250 млн ₹

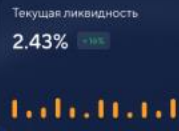
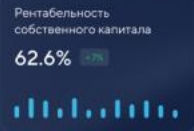
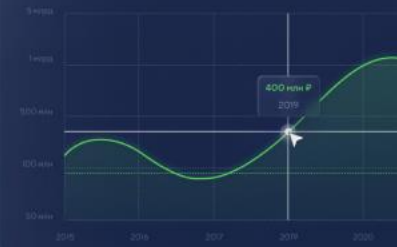
• Валовая прибыль 400 млн ₹ • Операционные расходы 150 млн ₹

Чистая прибыль +36%
235 млн ₹

• Операционные доходы 250 млн ₹ • Выплаты 15 млн ₹



Краткосрочные обязательства



Почему Quillis



Российская ИТ-компания с командой с опытом 15 лет



Настоящий индивидуальный подход к строительству проекта



Следуем трендам, используем современный подход



Продвинутый бизнес-консалтинг перед кастомизацией



Гибкая кастомизация

Процесс внедрения

Бизнес анализ
и аудит процессов



1

2



Согласование
концепции

Согласование
прототипа



3

4



Корректировка сроков
и стоимости

Разработка
и отладка



5

6




Внедрение

Наши контакты



 quillis.ru

 sales@quillis.ru



Юрий
Антропов

[@antropov_y](#)



Глеб
Калкутин

[@glkalk](#)

