



Автоматизация управления маркетинговыми контрактами

В рамках проекта цифровой
трансформации
KT&G Global Rus

Business portfolio

Total Sales Revenue: 6,579.7 billion KRW



Tobacco 66.4 %



Health Functional Food 17.3 %



Pharmaceuticals 5.5 %



Real Estate 10.8 %

Global CC

Enhancing Profitability and Growth in Global Markets

KT&G is aggressively expanding its Global CC business to pursue global-focused profit management. Based on sales in our core markets of the Middle East and CIS regions, we are diversifying export regions to Asia-Pacific, Africa, and Latin America, while strengthening market competitiveness by directly operating businesses through overseas subsidiaries.

Overseas subsidiaries and branches

17

*As of 2025

Countries with Global CC business operation

140 countries

*As of 2025

Global CC sales

65.2

billion sticks

*As of 2025

Почему возник этот проект?



РОСТ КОНТРАКТОВ

- Стремительный рост маркетинговых контрактов
- Команда не справляется с объёмом при процессах с ручным управлением



ПРОБЛЕМЫ ПРОЦЕССОВ

- Сотни часов ручной работы ежемесячно
- Разрозненные системы без интеграций
- Высокий риск ошибок при расчётах
- Невозможность качественного масштабирования



КЛЮЧЕВОЕ РЕШЕНИЕ

Создание единой платформы **MCM — Marketing Contract Management** для автоматизации, интеграции и масштабирования процессов.

MCSM

Marketing
Contract
Management

Цели проекта



Интеграция систем

Объединить разрозненные системы и обеспечить их взаимодействие



Операционная эффективность

Автоматизации процессов согласования, проверки и выплат



Управление рисками

Автоматическая валидация данных и исключение человеческого фактора



Масштабируемость

Рост бизнеса при гарантированном соблюдении внутренних регламентов и стандартов контроля

Цепочка оцифрованных процессов



Согласование контрактов

Реализация системы
согласования - карточка
контракта + «дерево»
согласований

1

Контроль выполнения условий контракта

Автоматический контроль условий
на основе данных визитов – система
расчетов штрафов с помощью
модуля Сигнал

3

Интеграция МСМ - 1С ERP - Контур.Диадок

Автоматизация формирования
Контракта, ДС и Пролонгаций

2

Формирование документов

Автоматический расчет выплат с
учетом амнистий и согласований,
формирование УПД

4

Отправка на подпись

Отправка на подпись в
Контур.Диадок, получение
статуса подписания

5

Архитектура и технологический стек



Результаты проекта **KT&G**



The image shows a login interface for the KT&G MCM system. It features a white card with rounded corners on a dark blue background with abstract light patterns. The card has the title 'KT&G MCM' at the top. Below the title are two input fields: 'Email' with a person icon and 'Пароль' (Password) with a lock icon and a toggle eye icon. At the bottom of the card is a blue button with a white right-pointing arrow.



Специфика бизнеса

Учет всех требований маркетинговых договоров согласно глобальной стратегии компании



Полный жизненный цикл

Автоматизация от создания карточки до выплат и допсоглашений на единой платформе



Система "Сигнал"

Уникальный модуль контроля нарушений с функционалом амнистий для баланса инвестиций и отношений



Бесшовная интеграция

Связь MCM с SFA и IR модулем, 1С, Контур.Диадок, DaData и IBAN



Спасибо за внимание!

