



# Импортозамещение ПО для закупок: успешные кейсы B2B Altis

Бойко Андрей

Коммерческий директор





## Андрей Бойко

Эксперт в сфере закупок и продаж,  
коммерческий директор

[boyko@b2b-center.ru](mailto:boyko@b2b-center.ru)



# Более 20 лет в авангарде цифровых закупок



**№1**

лидер рейтинга

«ЭТП России»

RAEX 2023



**45%** доля рынка

крупнейшая ЭТП для закупок  
коммерческих компаний  
по количеству процедур

**100%** российское

ЭТП и B2B Altis

включены в реестр  
отечественного ПО

**100%** интеграция

с 1C, SAP, Oracle,  
другими корпоративными  
системами

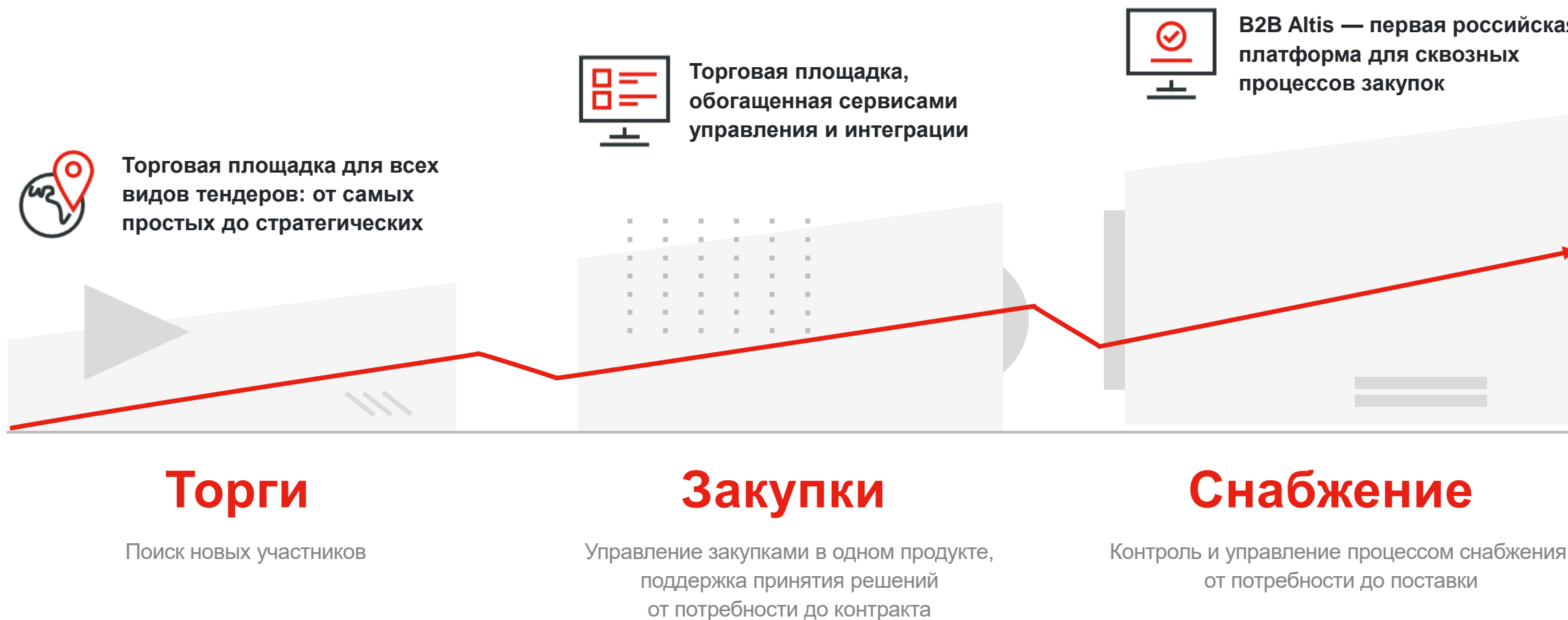
**99,9%**

гарантированная  
доступность  
по SLA

**65%**

компаний из рейтинга  
RAEX-600 работают  
с B2B-Center

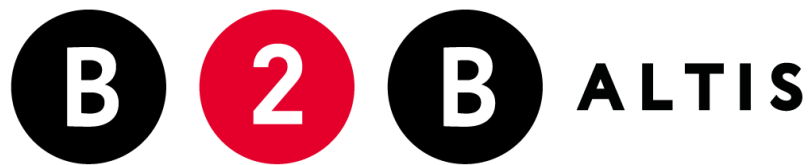
# Наши продукты автоматизируют закупки бизнеса с любым уровнем цифровизации



# Уход иностранных вендоров создал предпосылки для развития отечественных ИТ-решений



Облачная платформа для закупок,  
успешно заменяющая SAP Ariba



CNews Analytics

Атлас импортозамещения 2024

- Карта «Корпоративное ПО»
  - Автоматизация процессов предприятий
  - Различные производственные процессы



# B2B Altis



Система облачных решений для сквозного закупочного процесса



Заявки и Реестр потребности  
Планирование и аналитика  
Оценка поставщиков  
Тендеры  
Контракты  
Закупки из каталога  
Организация поставок  
Управление НСИ



включена в реестр отечественного ПО

10

проектов

Металлургия Химическая промышленность

Транспорт Ретейл

Производство потребительских товаров

**S2P концепция**

**Бесшовная автоматизация закупок:**  
от заявки внутреннего заказчика до оплаты поставщику за выполненный контракт



ПО, относящееся к сфере искусственного интеллекта

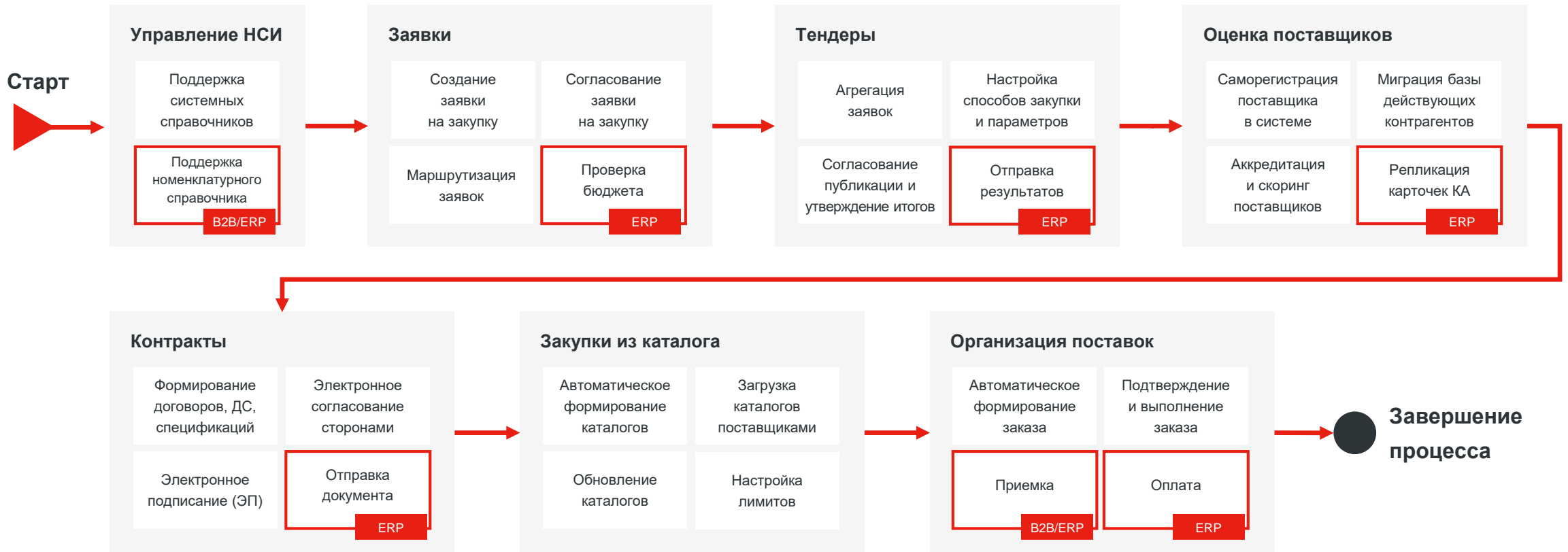
18%

рост эффективности

30%

оптимизация в сопровождении закупок

# Каждый модуль B2B Altis работает автономно и поддерживает свою часть процесса закупок



# Стек и верхнеуровневая архитектура B2B Altis

## Стек технологий

- PHP 8.3
- Percona MySQL, PostgreSQL, Clickhouse
- Sphinx, Manticore Search
- Redis Cluster
- Logstash, Elasticsearch, Kibana

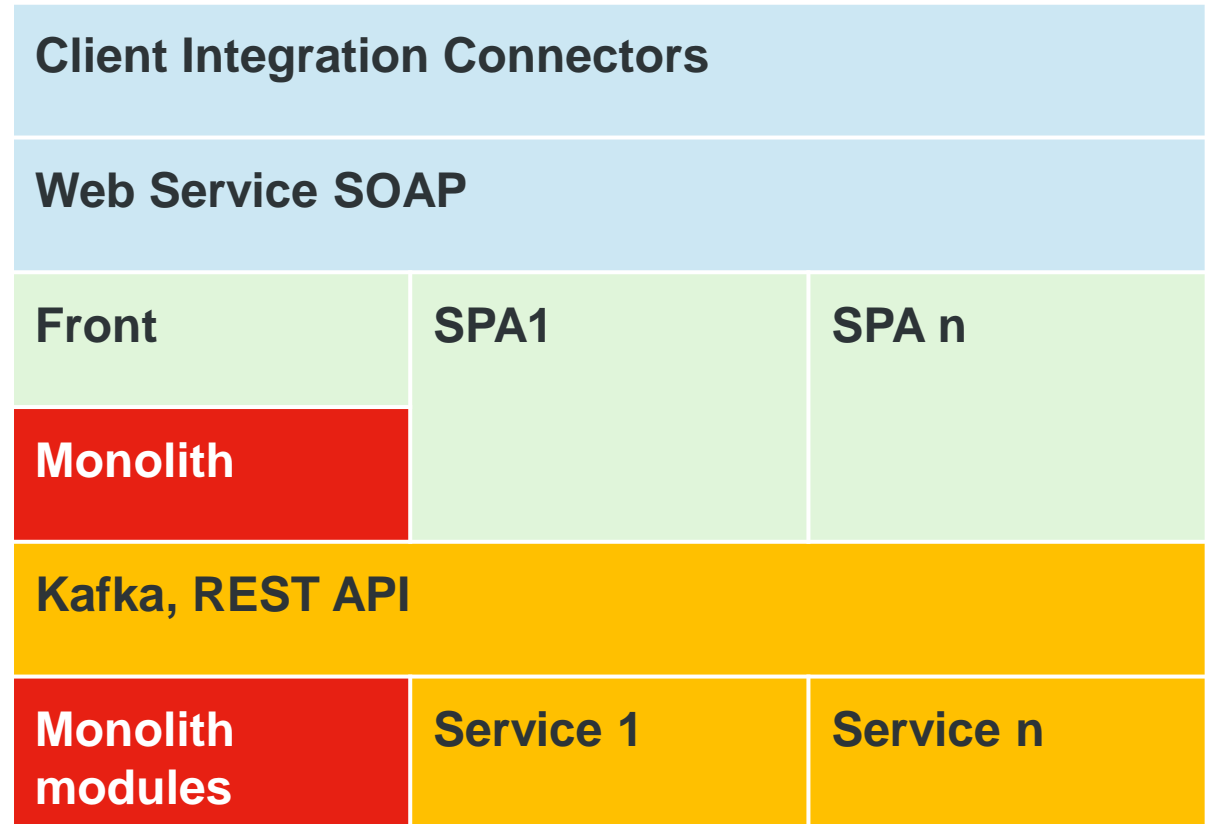
## Фреймворки и библиотеки

- Laravel для сервисов
- Собственный фреймворк в монолите
- Vue2 и Vue3 для фронта
- Библиотека компонентов Central Design System

## Инфраструктура

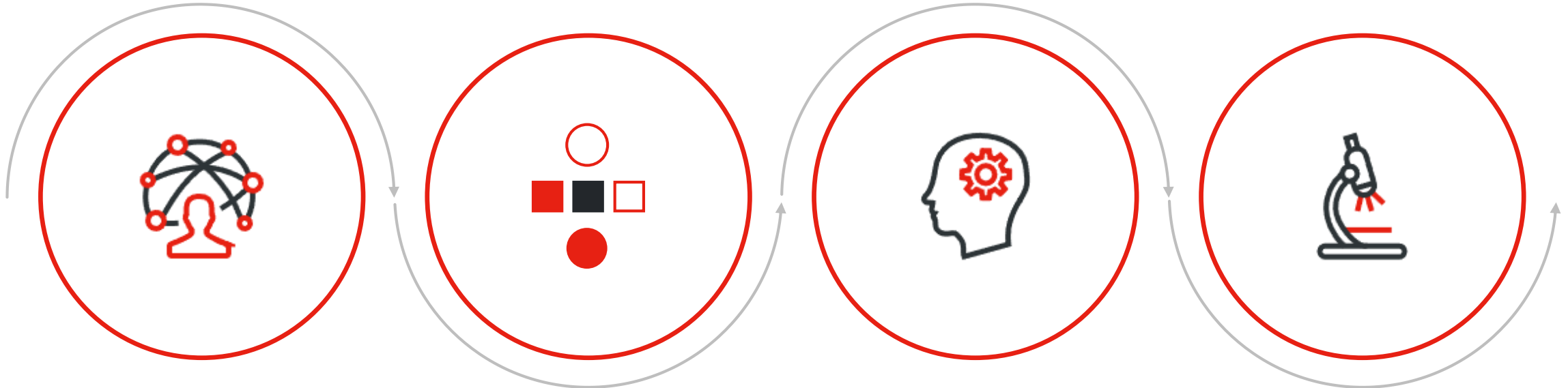
- Серверы в двух распределенных дата-центрах (для отказоустойчивости)
- Docker, K8s, ansible

## Hybrid: Monolith + SOA





# Сначала думаем, потом делаем: наш подход к разработке



Аналитический блок прорабатывает решение, прежде чем отдать задачи в разработку

Следуем принципам для разработки SOLID, KISS, APO и YAGNI

Выделяем 15% времени на рефакторинг и переосмысление существующих решений

Проводим функциональные, интеграционные и юнит-тесты

# На вас работают 7 **автономных** продуктовых команд численностью от 8 до 30 человек



# Гарантируем эшелонированную защиту вашей конфиденциальной информации



## 1 Доступность сервисов



Собственные серверы, обслуживаемые силами специалистов B2B-Center



Размещение в двух распределенных дата-центрах класса TIER III



Отказоустойчивая сетевая инфраструктура с «горячим» резервированием



24x7x365(366) техническая поддержка

## 2 Программные средства



Антивирусы и сканеры уязвимостей



Регулярный анализ защищенности



Межсетевые экраны и фильтрация трафика



Разграничение прав доступа

## 3 Административные меры



Договоры с сотрудниками о неразглашении конфиденциальной информации



Внутренние ОРД, регламентирующие обработку и защиту конфиденциальных данных



Назначение ответственных и учет лиц, работающих с конфиденциальной информацией



Регулярные проверки систем защиты

## 4 Государственные лицензии



ФСТЭК России №1603 от 23.09.11 на техническую защиту конфиденциальной информации



ЦЛСЗ ФСБ России №18746/Н от 17.12.21 в области шифрования (криптографии)

# Ключевые проекты B2B Altis



Импортозамещение SAP Ariba и оптимизация ключевых закупочных процессов: проведение закупок через тендеры, оценка и управление поставщиками, закупки из каталогов



Внедрение сквозного процесса закупок по основным сценариям: RFI, работа с долгосрочной и разовой потребностью; закупки из каталогов



Единое пространство для консолидации и обработки данных контрагентов; покупок малостоимостных товаров (КИМ); скоринга, аккредитации, квалификации и ESG-оценки поставщиков



Цифровая трансформация закупок с помощью платформы B2B Altis, технологий больших данных, предиктивной аналитики, машинного обучения



Сквозной процесс автоматизации сорсинга через ЭТП и закупки малого объема. Единая система оценки контрагентов с формированием рейтинга эффективных поставщиков

# Объемы закупок российских компаний в B2B Altis в 2024 году превысили 388 млрд ₽



> 17 250

торговых процедур

> 388 млрд ₽

объем закупок

> 165

категорий (направлений)

ТОП популярных категорий (направлений)	Кол-во процедур
Здания и сооружения (строительство)	893
Металлоизделия по чертежам	845
Кабели и электротехническая продукция	653
Грузоподъемное оборудование и складская техника	574
Горно-шахтное оборудование	546
Запчасти к автотранспорту и спецтехнике	502
Контрольно-измерительные приборы и автоматика	478
Трубопроводная арматура	456
Насосы	400
Оборудование вентиляции, отопления, кондиционеров	389
Компьютеры и оргтехника	231

# Быстрые закупки на B2B-маркетплейсах задают высокий темп развития решений



**КИМ — корпоративный интернет-магазин**

**15+**

**крупных заказчиков**

Металлоинвест SLK Cement  
FESCO Внуково КНАУФ  
Уральская Сталь ТВЭЛ  
ОИЯИ ПГК Уралхим

**B2B Маркет**

**30+**

**ведущих поставщиков**

**40+**

**категорий товаров**

**Закупки из каталога и Altis P2P**

- Быстрая закупка у действующих поставщиков на согласованных условиях в рамках сквозного закупочного процесса
- Работа на единой платформе B2B Altis с настроенными ролями, лимитами и доступами к документам и данным

# КИМ: закупка как в обычном интернет-магазине — из каталогов отобранных поставщиков



Простая закупка,  
без тендера



Отобранные  
поставщики,  
персональные  
цены и условия  
работы



Возможность  
гибкой настройки  
процессов,  
согласований,  
интеграций



Контроль лимитов  
пользователей  
и подразделений



Эффективные  
механизмы  
контроля цен



Привязка  
к справочнику  
НСИ



Встраивается  
в ИТ-ландшафт  
компании



Быстрое внедрение  
— от 1 месяца

# Металлоинвест — ведущий производитель и поставщик железорудной продукции



Создание инструмента для быстрых закупок низкостоимостной и стандартизированной номенклатуры

Сократили сроки поставки до 5-7 дней

92%

Оптимизировали расходы на сопровождение закупок

35%

## ЧТО СДЕЛАЛИ

- Совместно разработали и запустили корпоративный интернет-магазин (КИМ) «SteelБери» для быстрой самостоятельной закупки сотрудниками оборудования и материалов
- Интегрировали КИМ в единое пространство с ERP-системой, а также ЭТП и сервисом для управления поставщиками

## КЛЮЧЕВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Более 70 000 заказов среди 62 поставщиков с момента запуска магазина
- Около 30 000 заказов — с начала 2024 г.
- 3,5 млн позиций для заказа, разделенных на 55 наиболее востребованных категорий



# ТВЭЛ — один из крупнейших мировых производителей ядерного топлива



Внедрение корпоративного интернет-магазина для закупки товаров до 100 тыс. ₽

Увеличили показатель OTIF (on time in full)

95%

Снизили % возвратов по сравнению с маркетплейсами

0,12%

## ЧТО СДЕЛАЛИ

- Внедрили корпоративный интернет-магазин «Бриф-мини» на базе готового решения B2B-Center
- Радикально упростили процесс закупки товаров для нужд предприятий внутреннего дивизиона
- Оптимизировали приемку товаров и документооборот с поставщиками (только ЭДО)

## КЛЮЧЕВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Более 3 000 заказов товаров стоимостью до 100 тыс. ₽ с декабря 2023 г.
- Сокращение сроков поставки с 90 до 5 календарных дней по Москве и до 10 дней — по РФ
- Снижение возвратов до 0,12% по сравнению с 10% в случае закупок на традиционных маркетплейсах

# Используйте наши возможности для трансформации ваших закупок



B2B Altis



[www.b2b-altis.ru](http://www.b2b-altis.ru)

КИМ и B2B Маркет



[www.b2b-center.ru](http://www.b2b-center.ru)

tg для закупщиков



[t.me/b2b\\_center\\_zakupki](https://t.me/b2b_center_zakupki)