



Импортозамещение ПО для закупок: успешные кейсы B2B Altis

Бойко Андрей

Коммерческий директор





Андрей Бойко

Эксперт в сфере закупок и продаж,
коммерческий директор

boyko@b2b-center.ru



Более 20 лет в авангарде цифровых закупок



№1

лидер рейтинга

«ЭТП России»

RAEX 2023



45% доля рынка

крупнейшая ЭТП для закупок
коммерческих компаний
по количеству процедур

100% российское

ЭТП и B2B Altis

включены в реестр
отечественного ПО

100% интеграция

с 1С, SAP, Oracle,
другими корпоративными
системами

99,9%

гарантированная
доступность
по SLA

65%

компаний из рейтинга
RAEX-600 работают
с B2B-Center

Наши продукты автоматизируют закупки бизнеса с любым уровнем цифровизации



Торговая площадка для всех видов тендеров: от самых простых до стратегических



Торговая площадка, обогащенная сервисами управления и интеграции



B2B Altis — первая российская платформа для сквозных процессов закупок

Торги

Поиск новых участников

Закупки

Управление закупками в одном продукте, поддержка принятия решений от потребности до контракта

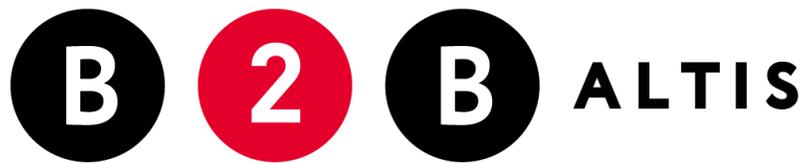
Снабжение

Контроль и управление процессом снабжения: от потребности до поставки

Уход иностранных вендоров создал предпосылки для развития отечественных ИТ-решений



Облачная платформа для закупок,
успешно заменяющая SAP Ariba



CNews Analytics

Атлас импортозамещения 2024

- Карта «Корпоративное ПО»
 - Автоматизация процессов предприятий
 - Различные производственные процессы



B2B Altis



Система облачных решений для сквозного закупочного процесса



Заявки и Реестр потребности
Планирование и аналитика
Оценка поставщиков
Тендеры
Контракты
Закупки из каталога
Организация поставок
Управление НСИ



включена в реестр отечественного ПО

10

проектов

Металлургия Химическая промышленность

Транспорт Ретейл

Производство потребительских товаров

S2P концепция

Бесшовная автоматизация закупок:
от заявки внутреннего заказчика до оплаты поставщику за выполненный контракт



ПО, относящееся к сфере искусственного интеллекта

18%

рост эффективности

30%

оптимизация в сопровождении закупок

Каждый модуль B2B Altis работает автономно и поддерживает свою часть процесса закупок



Стек и верхнеуровневая архитектура B2B Altis

Стек технологий

- PHP 8.3
- Percona MySQL, PostgreSQL, Clickhouse
- Sphinx, Manticore Search
- Redis Cluster
- Logstash, Elasticsearch, Kibana

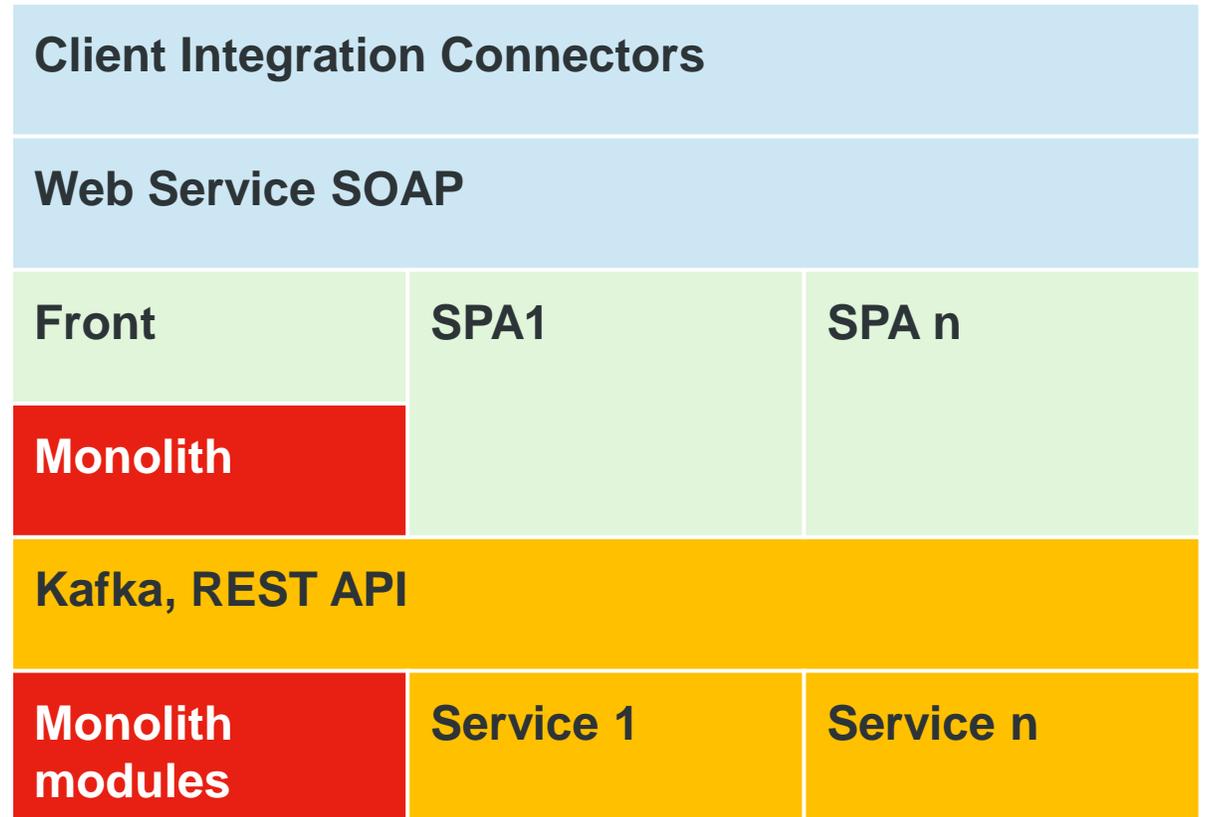
Фреймворки и библиотеки

- Laravel для сервисов
- Собственный фреймворк в монолите
- Vue2 и Vue3 для фронта
- Библиотека компонентов Central Design System

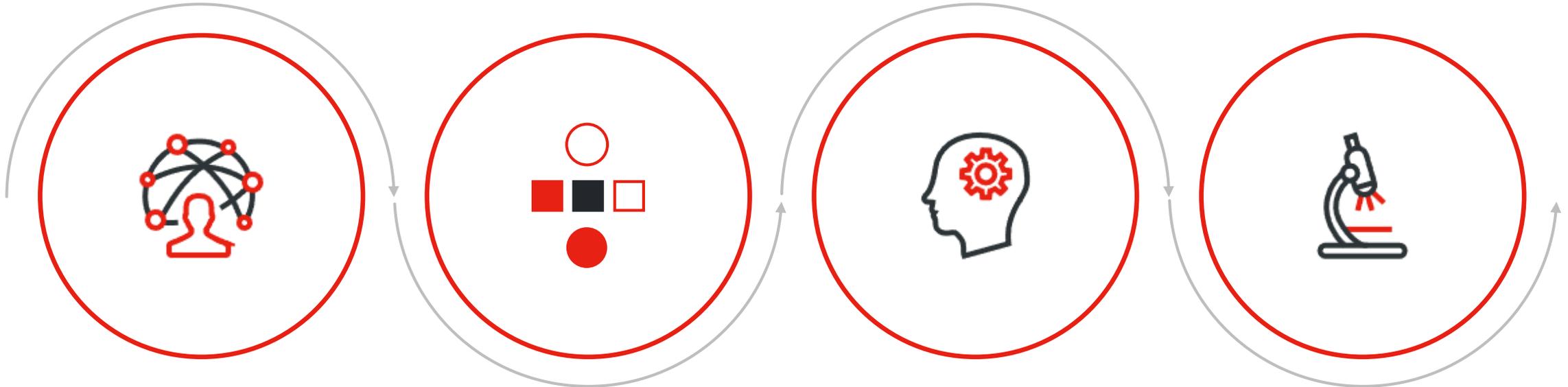
Инфраструктура

- Серверы в двух распределенных дата-центрах (для отказоустойчивости)
- Docker, K8s, ansible

Hybrid: Monolith + SOA



Сначала думаем, потом делаем: наш подход к разработке



Аналитический блок прорабатывает решение, прежде чем отдать задачи в разработку

Следуем принципам для разработки SOLID, KISS, APO и YAGNI

Выделяем 15% времени на рефакторинг и переосмысление существующих решений

Проводим функциональные, интеграционные и юнит-тесты

На вас работают 7 **автономных** продуктовых команд численностью от 8 до 30 человек



Гарантируем эшелонированную защиту вашей конфиденциальной информации



1 Доступность сервисов



Собственные серверы, обслуживаемые силами специалистов B2B-Center



Размещение в двух распределенных дата-центрах класса TIER III



Отказоустойчивая сетевая инфраструктура с «горячим» резервированием



24x7x365(366) техническая поддержка

2 Программные средства



Антивирусы и сканеры уязвимостей



Регулярный анализ защищенности



Межсетевые экраны и фильтрация трафика



Разграничение прав доступа

3 Административные меры



Договоры с сотрудниками о неразглашении конфиденциальной информации



Внутренние ОРД, регламентирующие обработку и защиту конфиденциальных данных



Назначение ответственных и учет лиц, работающих с конфиденциальной информацией



Регулярные проверки систем защиты

4 Государственные лицензии



ФСТЭК России №1603 от 23.09.11 на техническую защиту конфиденциальной информации



ЦЛСЗ ФСБ России №18746/Н от 17.12.21 в области шифрования (криптографии)

Ключевые проекты B2B Altis



Импортозамещение SAP Ariba и оптимизация ключевых закупочных процессов: проведение закупок через тендеры, оценка и управление поставщиками, закупки из каталогов



Внедрение сквозного процесса закупок по основным сценариям: RFI, работа с долгосрочной и разовой потребностью; закупки из каталогов



Единое пространство для консолидации и обработки данных контрагентов; покупок малостоимостных товаров (КИМ); скоринга, аккредитации, квалификации и ESG-оценки поставщиков



Цифровая трансформация закупок с помощью платформы B2B Altis, технологий больших данных, предиктивной аналитики, машинного обучения



Сквозной процесс автоматизации сорсинга через ЭТП и закупки малого объема. Единая система оценки контрагентов с формированием рейтинга эффективных поставщиков

Объемы закупок российских компаний в B2B Altis в 2024 году превысили 388 млрд ₽



> 17 250

торговых процедур

> 388 млрд ₽

объем закупок

> 165

категорий (направлений)

ТОП популярных категорий (направлений)	Кол-во процедур
Здания и сооружения (строительство)	893
Металлоизделия по чертежам	845
Кабели и электротехническая продукция	653
Грузоподъемное оборудование и складская техника	574
Горно-шахтное оборудование	546
Запчасти к автотранспорту и спецтехнике	502
Контрольно-измерительные приборы и автоматика	478
Трубопроводная арматура	456
Насосы	400
Оборудование вентиляции, отопления, кондиционеров	389
Компьютеры и оргтехника	231

Быстрые закупки на B2B-маркетплейсах задают высокий темп развития решений



КИМ — корпоративный интернет-магазин

15+

крупных заказчиков

Металлоинвест SLK Cement
FESCO Внуково КНАУФ
Уральская Сталь ТВЭЛ
ОИЯИ ПГК Уралхим

B2B Маркет

30+

ведущих поставщиков

40+

категорий товаров

Закупки из каталога и Altis P2P

- Быстрая закупка у действующих поставщиков на согласованных условиях в рамках сквозного закупочного процесса
- Работа на единой платформе B2B Altis с настроенными ролями, лимитами и доступами к документам и данным

КИМ: закупка как в обычном интернет-магазине — из каталогов отобранных поставщиков



Простая закупка,
без тендера



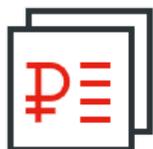
Отобранные
поставщики,
персональные
цены и условия
работы



Возможность
гибкой настройки
процессов,
согласований,
интеграций



Контроль лимитов
пользователей
и подразделений



Эффективные
механизмы
контроля цен



Привязка
к справочнику
НСИ



Встраивается
в ИТ-ландшафт
компании



Быстрое внедрение
— от 1 месяца

Металлоинвест — ведущий производитель и поставщик железорудной продукции



Создание инструмента для быстрых закупок низкостоимостной и стандартизированной номенклатуры

Сократили сроки поставки до 5-7 дней

92%

Оптимизировали расходы на сопровождение закупок

35%

ЧТО СДЕЛАЛИ

- Совместно разработали и запустили корпоративный интернет-магазин (КИМ) «SteelБери» для быстрой самостоятельной закупки сотрудниками оборудования и материалов
- Интегрировали КИМ в единое пространство с ERP-системой, а также ЭТП и сервисом для управления поставщиками

КЛЮЧЕВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Более 70 000 заказов среди 62 поставщиков с момента запуска магазина
- Около 30 000 заказов — с начала 2024 г.
- 3,5 млн позиций для заказа, разделенных на 55 наиболее востребованных категорий

ТВЭЛ — один из крупнейших мировых производителей ядерного топлива



Внедрение корпоративного интернет-магазина для закупки товаров до 100 тыс. ₽

Увеличили показатель OTIF (on time in full)

95%

Снизили % возвратов по сравнению с маркетплейсами

0,12%

ЧТО СДЕЛАЛИ

- Внедрили корпоративный интернет-магазин «Бриф-мини» на базе готового решения B2B-Center
- Радикально упростили процесс закупки товаров для нужд предприятий внутреннего дивизиона
- Оптимизировали приемку товаров и документооборот с поставщиками (только ЭДО)

КЛЮЧЕВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Более 3 000 заказов товаров стоимостью до 100 тыс. ₽ с декабря 2023 г.
- Сокращение сроков поставки с 90 до 5 календарных дней по Москве и до 10 дней — по РФ
- Снижение возвратов до 0,12% по сравнению с 10% в случае закупок на традиционных маркетплейсах

Используйте наши возможности для трансформации ваших закупок



B2B Altis



www.b2b-altis.ru

КИМ и B2B Маркет



www.b2b-center.ru

tg для закупщиков



t.me/b2b_center_zakupki