

# Роботизация: Опыт, Проблемы, Перспективы

Максим Сарычев, банк УРАЛСИБ

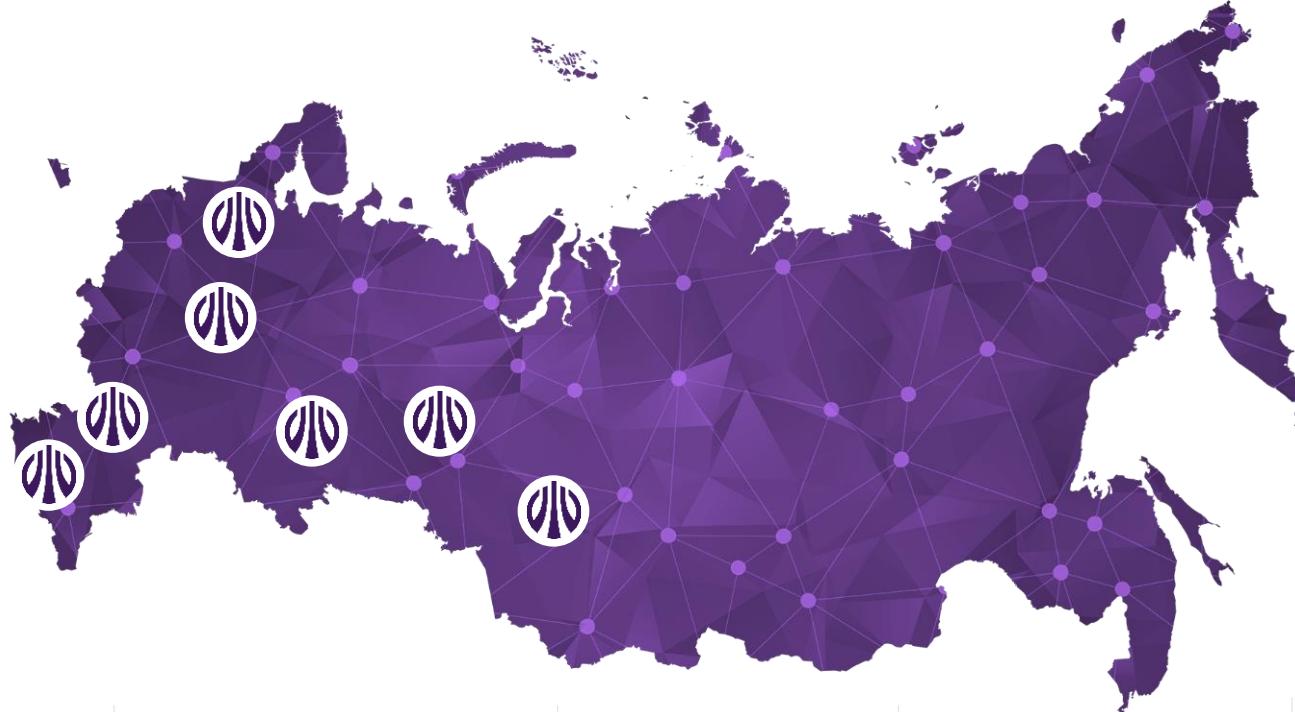
# УРАЛСИБ – более 35 лет на рынке

Уралсиб – один из ведущих российских банков, Головная организация Банка расположена в Москве. Интегрированная региональная сеть продаж финансовых продуктов и услуг Банка представлена в 7 федеральных округах

Федеральный

Универсальный

Надежный



710,4 млрд ₽

активы банка  
на июнь 2024

92,8 млрд ₽

капитал банка  
на июнь 2024

> 8 100

корпоративных  
клиентов

> 200 тыс.

клиентов  
малого бизнеса

> 2,9 млн

розничных  
клиентов

A-  
рейтинг присвоен  
АКРА

A  
рейтинг агентства  
НКР

RuA-  
рейтинг агентства  
Эксперт РА

# Как мы шли к роботизации

## Вехи роботизации

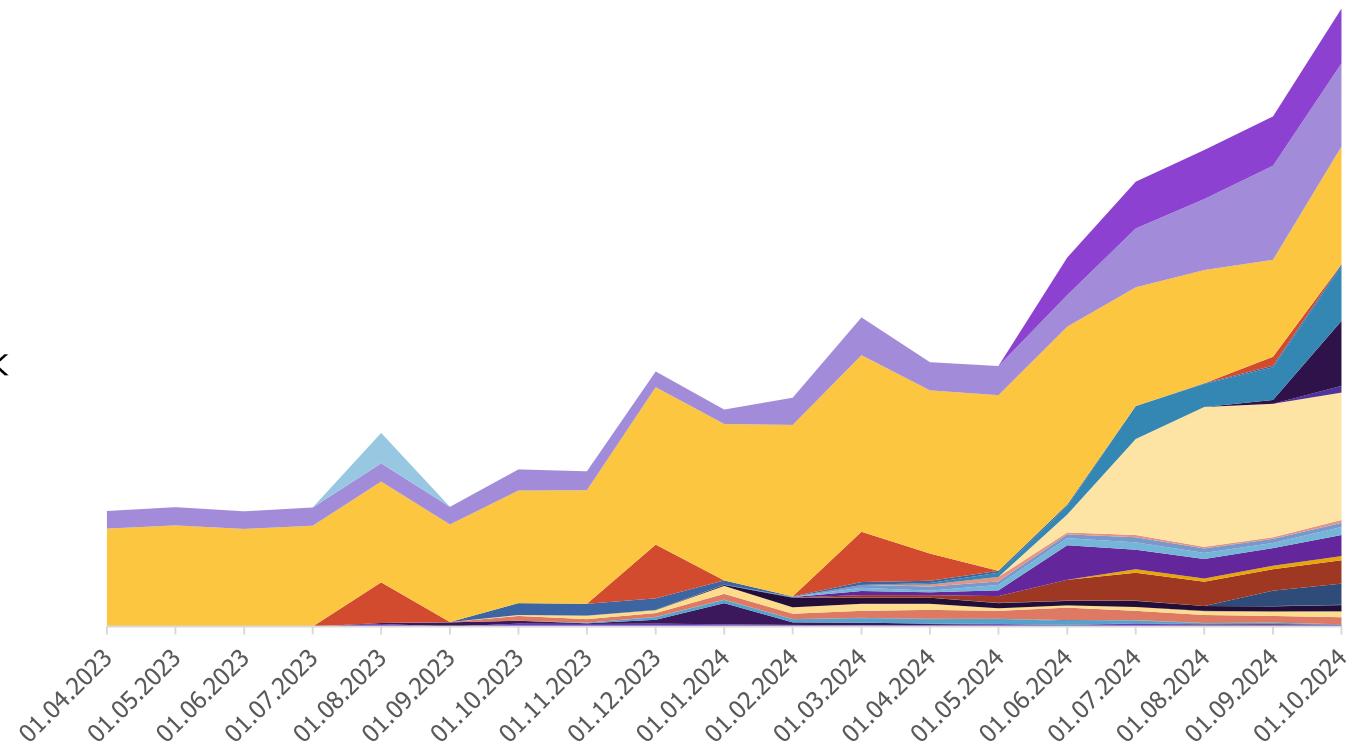
2018-2021 – Пилотирование в разных подразделениях

2022 – Перезапуск и централизация роботизации

2023 – Переход на новый технологический стек

2024 – Комплектование команды, выход на продуктивную мощность

Прогноз:  
экономия 100 FTE до конца 2025

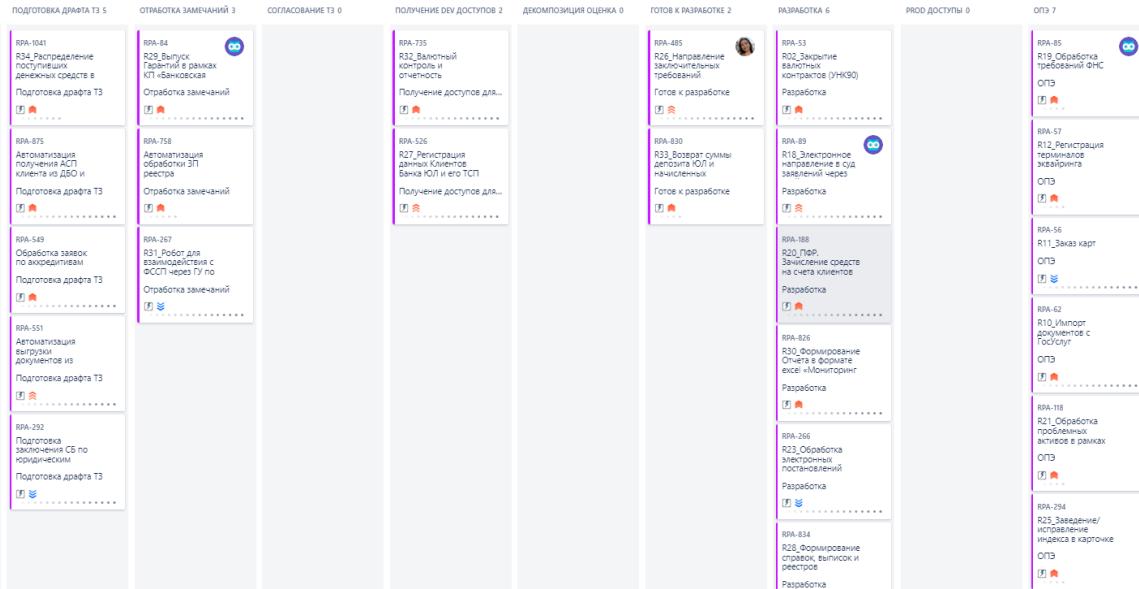


# Извлеченные уроки

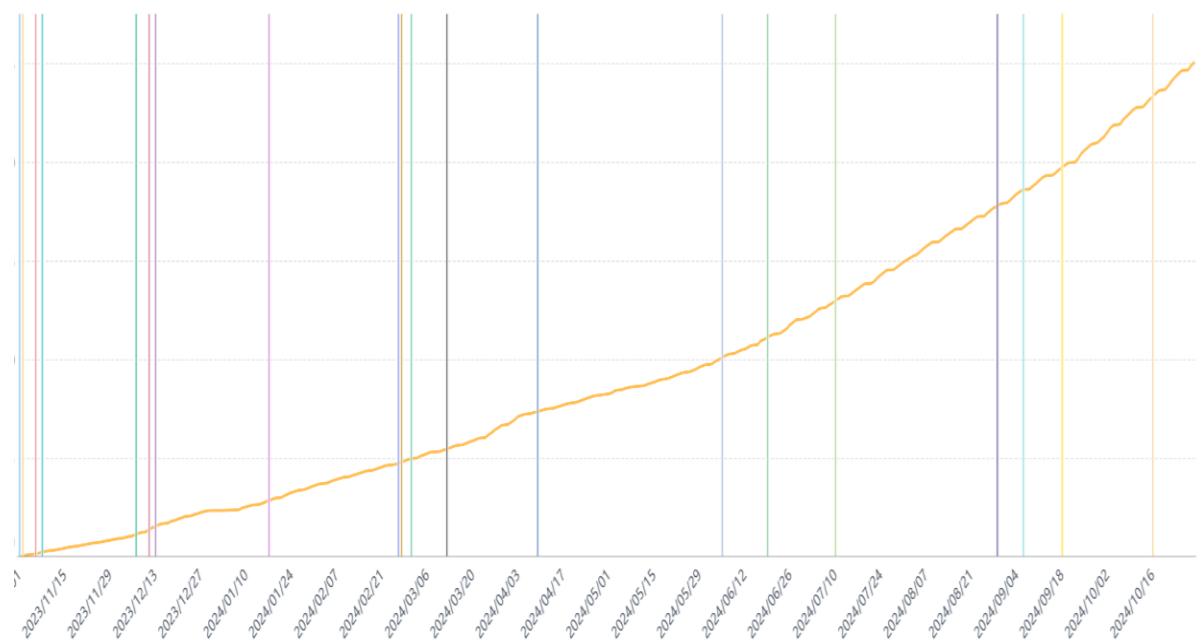
Этап внедрения	Что делаем на этапе	На что обращаем внимание
Проведение пилота	Ищем процесс и кейс, фиксируем отрезок времени и целевые KPI, которые будут измерять успешность пилота	Важно правильно <b>определить процесс и кейс</b> для роботизации, ошибка в выборе может привести к разочарованию и потере интереса к роботизации
Выделение финансирования	На основании полученных результатов пилота формируем финансово-экономическую модель, ищем «спонсоров» для инициативы и формируем дорожную карту внедрения	Важно найти <b>высокопоставленного бизнес-спонсора</b> роботизации, который сможет принимать решения в масштабах всей компании
Формирование «истории успеха»	Разворачиваем платформу роботизации, формируем процессы разработки и сопровождения роботов, разрабатываем и эксплуатируем несколько первых успешных роботов	Важно определить <b>лидера внедрения</b> роботизации, определить формат Центра по роботизации (централизованный, децентрализованный, гибрид)
Масштабирование решения на всю компанию	Популяризуем роботизацию в компании, укомплектовываем команду роботизации и специализируем ее при необходимости, расширяем количества роботов, выводим роботизацию на окупаемость	Важно договориться с <b>ИТ и ИБ</b> , вовлечь их в работу по построению процессов разработки и сопровождения  Важно определить <b>«правильных» бизнес-заказчиков</b> , которые в последующем будут рекламировать роботизацию, станут ее «амбассадорами»  Важно иметь четкую <b>коммуникационную стратегию</b> по роботизации

# Ключевой принцип роботизации – прозрачность

## Прозрачность процесса



## Прозрачность результата



# Мифы роботизации (1)

Завышенные ожидания:

- размер эффекта;
- возможность получения hard эффекта;
- скорость получения эффекта.

# Мифы роботизации (2)



**2-4**  
мес.

в среднем составляет time-to-market  
для роботизированного процесса

по данным UiPath, банковские кейсы



**4**  
FTE

в среднем экономит один робот

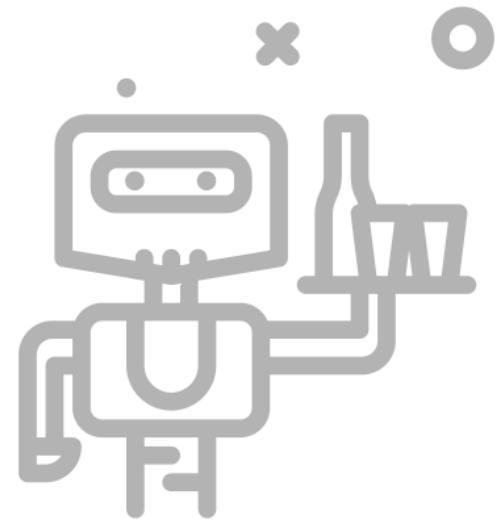
исследование KPMG по цифровым технологиям в  
российских компаниях, 2019



**93%**

компаний реинвестируют\*  
экономию от роботизации

по данным HfS Research и KPMG



\* – перераспределяют FTE на другие задачи

# Вредные советы

- **Вам не нужна поддержка топ-менеджмента, вы справитесь сами**

Вы сами сможете действовать в масштабах всей компании и изменить ее изнутри

- **План не нужен, в моде гибкие методологии**

«У самурая нет цели, есть только путь». В условиях непрерывного изменения бэклога задач оценка достижения эффекта и планирования целевого результата не нужны.

- **Роботизация идеальна для получения быстрого hard эффекта**

Сфокусируйтесь только на сокращении штатных единиц, а не непонятных трудозатрат в FTE при внедрении роботизации. Не нужно брать в роботизацию мелкие по эффекту рутинные кейсы, от которых все исполнители «бегут». Не нужно оценивать влияние изменений на исполнителей процессов, вам с ними не долго работать после внедрения роботов.

- **ИТ и ИБ только «ставят палки в колеса», исключите их из процесса**

Вам нужна инфраструктура понятная вам, с процессами разработки и сопровождения без лишних участников в виде ИТ и ИБ, которые только вносят сложности и приводят к дополнительным расходам, вы справитесь сами.

- **Выбирайте кейс/процесс только с оглядкой на hard эффект**

Выбирайте и расставляйте приоритеты по кейсам на роботизацию только от hard эффекта. Вам не нужны работы по эффекту в виде положительного wow-эффекта на всю компанию. А сотрудники с готовностью принесут вам новые кейсы на роботизацию

Беритесь за все кейсы, даже если они слишком трудоемки и сложны в реализации и сопровождении. Сложность и стоимость разработки/сопровождения не важны, главное, что есть hard эффект

- **Процесс можно анализировать дистанционно, без участия исполнителя процесса**

Роботизация не требует подробного понимания процесса на уровне пользователя, можно провести анализ по нормативным документам – они всегда очень детальны и актуальны

# Развилки на пути внедрения

Платформа

Собственная разработка



Коробочное решение

Команда

Централизация



Демократизация

# Дальнейшие перспективы

Развитие платформ роботизации идет в направлении:

**А)** большего охвата роботизацией кейсов за счет:

- применение искусственного интеллекта (AI);
- умного процесса обработки документов (IDP);
- упрощение механизм взаимодействия с роботом/вызыва робота (например, Runner от РIX);
- развития автоматизированных средств поиска кейсов на роботизацию (например, за счет Task Mining);

**Б)** построения мультизадачной платформы по оптимизации процессов (через колаборацию или развитие собственной функциональности).



МАКСИМ САРЫЧЕВ  
Руководитель Процессного офиса

SarychevMI@ufa.uralsib.ru